

Basée à Baelen, la société Mydimm existe depuis 2016. Elle propose un configurateur 100% en ligne, 100% sur mesure et une utilisation 100% gratuite pour configurer des meubles d'excellence et sur mesure en ligne, avec un prix instantané.

A ce jour, nous sommes à la recherche d'un(e) :

..... Business Development Manager

En tant que Business Development Manager, vous avez pour mission de développer les activités de l'entreprise via de nouvelles idées.

VOS TÂCHES PRINCIPALES :

- Vous détectez les nouvelles opportunités sur le marché afin d'augmenter le chiffre d'affaires de l'entreprise.
- Vous participez à la conception et à la réalisation d'une stratégie commerciale à longs et courts termes.
- Vous avez un œil sur l'évolution des KPI
- Vous prospectez et accueillez les nombreux clients professionnels (menuisiers, architectes, entreprises générales, etc.) + les particuliers qui visitent notre atelier en ligne. Vous les conseillez, vous les mettez en relation avec notre réseau de partenaires professionnels si nécessaire.
- Vous alimentez le CRM avec les données commerciales de terrain.
- Vous alimentez régulièrement nos réseaux sociaux (Facebook, Instagram, Pinterest, etc...), notre site internet et vous rédigez nos Newsletters.

VOTRE PROFIL :

- Vous avez suivi des études commerciales (ou assimilé par votre expérience)
- Vous maîtrisez les techniques de ventes.
- Vous êtes orienté « résultat » et « satisfaction client ».
- Vous disposez de bonnes capacités rédactionnelles.
- Vous avez une bonne connaissance du Néerlandais et/ou de l'Anglais.
- Vous aimez travailler de manière créative et vous êtes une personne motivée



NOTRE OFFRE

- Un temps plein du lundi au vendredi (CDI).
- Un environnement dynamique et humain, ainsi que des bureaux neufs et chaleureux.

